

عنوان درس: مدیریت بازاریابی در سازمان های ورزشی المپیک	شماره درس: ۶۲۲۱۲۳
تعداد واحد: ۲	نوع واحد: نظری پیش نیاز/ ۶۲۲۱۱۳
تعداد ساعت: ۳۲	نوع درس: پایه <input type="checkbox"/> تخصصی <input checked="" type="checkbox"/> انتخابی <input type="checkbox"/>
اهداف:	
<p>- آشنایی دانشجویان با سازمان های ورزشی المپیکی و نحوه برنامه ریزی در زمینه بازاریابی در صنعت ورزش و نحوه تبلیغ، توزیع و چگونگی جذب مشتری و آگاهی از وضعیت بازاریابی در رویدادهای بزرگ</p>	
سرفصل ها:	
<ul style="list-style-type: none"> • آشنایی با سازمان های ورزشی المپیکی (IOC-ISF-OCA,...) • تئوری بازاریابی ورزشی که در سازمان های مذکور اجرا شده • سیستم های اطلاعات بازاریابی ورزشی • مدل های بازاریابی ورزشی اجرا شده • نقش حمایت کنندگان مالی - شرکاء در بازیهای المپیک و جام جهانی فوتبال • حقوق پخش تلویزیونی (بازیهای المپیک و جام جهانی فوتبال و دیگر رشته ها) • مدیریت بازاریابی جهانی صنعت ورزش • آشنایی با تحقیقات بازاریابی ورزشی در المپیک و مسابقات قهرمانی جهان و قاره 	
منابع:	
<ol style="list-style-type: none"> 1. کاتلر و آرمستردنگ (...). اصول بازاریابی. ترجمه: پارسانیان(۱۳۷۹)، چاپ اول، نشر آی لار، تهران. 2. ابراهیمی؛ رosta؛ ونوس (۱۳۷۵). تحقیقات بازاریابی. چاپ اول، سازمان سمت، تهران. 3. Ferrand, Alain & Torrigiani, Luiggino. (2005). Marketing Of Olympic Sport Organization. Human kinetics 4. Camy, Gean; & Pobison, Leigkr (2007). Mamaging Olympic Sport Organizatin.Human kinetics 	

