

شماره درس: ۶۲۲۱۱۷

عنوان درس: مدیریت نشان (برند) و بلیط فروشی در سازمان های ورزشی

پیش نیاز/ ۶۲۲۱۱۳

نوع واحد: نظری

تعداد واحد: ۲

نوع درس: پایه

تخصصی

انتخابی

تعداد ساعت: ۳۲

اهداف:

- آشنایی دانشجویان با نشان های تجاری و نحوه ارتقا و مدیریت آن ها و همچنین بلیط فروشی در رویدادها و سازمان های ورزشی

سرفصل ها:

- نشان‌گذاری
- وفاداری به برنده ورزشی
- چهارچوب مفهومی وفاداری مشتری به برند
- موضوعات مرتبط به برند در عرصه صنعت ورزش
- استادیوم‌ها ورزشی
- موفقیت
- سنت
- تحويل محصول
- بازیکن ستاره
- هواداران
- عوامل مرتبط با تداعی برند در ورزش
- نقش کیفیت خدمات بر روی تداعی و وفاداری به برند در ورزش
- ارزش استراتژیک برنده برای سازمان های ورزشی
- برنده و سهم آن در دارایی های نامشهود سازمان های ورزشی
- انحصار مالکیت محصول و برنده در ورزش
- آشنایی با پژوهش و تحقیقات در زمینه برنده ورزشی



منابع:

1. وزارت بازارگانی، سازمان توسعه تجارت ایران (اسفند ۱۳۸۷). گزارش برنده. ناشر: دفتر امور بنگاهها، گروه ترویج بسته بنده، چاپ تهران.
2. Dhar, Mainak (2007). Brand management 101: 101 lessons from real-world marketing. John Wiley and Sons.
3. Heding, Tilde ; Knudtzen, C. F. & Bjerre, Mogens (2009). Brand management: research, theory and practice. Taylor & Francis.